QUESTIONNAIRE SUR L'AIDE POUR LE COMMERCE DESTINÉ AUX PAYS PARTENAIRES

- Nous vous conseillons de lire les Notes explicatives commençant à la page 10 avant de répondre au questionnaire.
- Une fois complété, ce formulaire doit être renvoyé par courrier électronique au plus tard le 20 février 2009 aux adresses suivantes: aft.monitoring@oecd.org et aft.monitoring@wto.org.
- Le questionnaire peut être téléchargé du site Web de l'OCDE à l'adresse http://www.oecd.org/doc/trade/aft ou du site Web des Membres de l'OMC à l'adresse http://members.wto.org/members/.
- Tous les encadrés du présent formulaire sont extensibles.

1 VOTRE STRATÉGIE D'INTÉGRATION COMMERCIALE S'INSCRIT-ELLE DANS UN CADRE STRATÉGIQUE DE DÉVELOPPEMENT GÉNÉRAL?

Q1.1 **Votre pays a-t-il une stratégie ou un plan national de développement?**

☒ Oui ☐ Non

Dans l'affirmative, ce plan de développement inclut-il le commerce comme moyen de favoriser la croissance et de réduire la pauvreté? *(veuillez cocher ci-dessous la case correspondant à l'énoncé le plus juste)*

☒ Le commerce est une priorité essentielle et le plan inclut des priorités et mesures de mise en œuvre liées au commerce bien définies *(veuillez joindre les pièces correspondantes)*.

☐ Le commerce est mentionné, mais le plan n'inclut pas d'objectifs opérationnels ni de plans d'action.

☐ Non.

☐ Autres (veuillez préciser): [.....]

Si votre gouvernement n'a PAS de stratégie ou de plan de développement national bien défini ou si le commerce n'y tient pas une place importante, y a-t-il d'autres stratégies/plans distincts traitant des objectifs liés à l'intégration commerciale ? *(n'hésitez pas à cocher plus d'une case)*

☐ Les domaines jugés prioritaires par le gouvernement ne font pas systématiquement l'objet d'une stratégie documentée.

☐ Dans le budget annuel de l'État.

☐ Dans diverses stratégies sectorielles (par exemple une par ministère pertinent ou par secteur). Veuillez préciser et joindre les pièces correspondantes: [.....]

☐ Dans un unique document de stratégie de développement/compétitivité du commerce englobant toutes les priorités liées au commerce intéressant les différents ministères *(veuillez joindre les pièces correspondantes)*.

☐ Autres (veuillez préciser): [.....]

Pour les pays les moins avancés participant au Cadre intégré renforcé (CIR) (ancien Cadre intégré, CI):
L'étude diagnostique sur l'intégration du commerce (EDIC) et la matrice d'action correspondent-elles à la stratégie commerciale de votre gouvernement? *(veuillez cocher ci-dessous la case correspondant à l'énoncé le plus juste)*

☒ L'EDIC et la matrice d'action qui l'accompagne correspondent bien aux besoins liés à l'intégration commerciale de mon pays et aux priorités de mon gouvernement.

☐ L'EDIC et la matrice d'action qui l'accompagne correspondent en partie à l'analyse faite par mon gouvernement des besoins et domaines prioritaires en matière de commerce.

☐ L'EDIC et la matrice d'action qui l'accompagne ne correspondent pas (ou ne correspondent plus) aux besoins et priorités liés au commerce de mon pays.

☒ L'EDIC et la matrice d'action qui l'accompagne ne correspondent pas actuellement aux besoins et priorités liés au commerce de mon pays, mais elles sont en cours de mise à jour.

☐ Autres (veuillez préciser): [.....]

Q1.2 **Quels sont les domaines d'intervention que votre gouvernement estime prioritaires pour améliorer la capacité de votre pays à tirer parti de l'expansion du commerce et de son intégration dans l'économie mondiale?** *(sont indiqués ci-après les domaines les plus courants par grandes catégories d'aide – veuillez classer par ordre d'importance les trois principaux domaines prioritaires parmi les 12 énumérés)*

Politique et réglementation commerciales	1 Analyse des Politiques commerciales, négociations et mise en œuvre d'accords commerciaux.	***Infrastructure économique***	__ Infrastructure de réseau (électricité, eau, télécommunications)
	__ Coûts de l'accession à l'OMC		2 Autres transports
	__ Facilitation des échanges		__ Infrastructure transfrontières

Renforcement de la capacité de production	__	Compétitivité	***Autres***	__	Coût d'ajustement
	__	Chaînes de valeur		__	Intégration régionale
	3	Diversification des exportations		__	Autres (veuillez préciser): [....]

Q1.3 **Votre gouvernement a-t-il une stratégie opérationnelle (s'accompagnant de plans d'action, d'échéanciers et de budgets) pour ces domaines prioritaires?**

Priorité 1: [...1..] ☐ Oui ☒ En cours d'élaboration ☐ Non

[Dans l'affirmative, ou si une stratégie est en cours d'élaboration, veuillez préciser .....]

Priorité 2: [..2...] ☐ Oui ☒ En cours d'élaboration ☐ Non

[Dans l'affirmative, ou si une stratégie est en cours d'élaboration, veuillez préciser .....]

Priorité 3: [..3...] ☐ Oui ☐ En cours d'élaboration ☒ Non

[Dans l'affirmative, ou si une stratégie est en cours d'élaboration, veuillez préciser .....]

Q1.4 **Les besoins financiers relatifs à ces priorités liées au commerce font-ils partie de votre dialogue national avec les donateurs?**

☒ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas

Dans l'affirmative, quelles structures utilisez-vous pour discuter des besoins financiers relatifs à vos priorités liées au commerce avec les donateurs? *(n'hésitez pas à cocher plus d'une case)*

☒ CSLP/stratégie d'aide-pays ☒ Dialogues bilatéraux ☒ Dialogues à l'échelon régional ☐ Autres (veuillez préciser): [.....]

Veuillez décrire le type de dialogue ou autre méthode, son niveau, sa fréquence et en quoi il concerne spécifiquement les questions commerciales:

[Table Ronde des bailleurs, consultations sectorielles, missions de prise de contacts, etc .....]

Dans la négative, prévoyez-vous d'inclure les priorités liées au commerce dans votre dialogue avec les donateurs au cours des deux à trois prochaines années?

☐ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas

- Fin de la section 1 -

N'hésitez pas à fournir des renseignements complémentaires sur votre stratégie commerciale. [.....]

2 COMMENT VOTRE STRATÉGIE COMMERCIALE EST-ELLE FINANCÉE?

Q2.1 Le profil SNPC[1] ci-joint quantifie-t-il correctement l'Aide pour le commerce que vous avez reçue en 2006 et 2007?

☐ Oui ☐ Non ☒ Ne sait pas/s.o.

Dans la négative, veuillez fournir des précisions concernant l'Aide pour le commerce que vous avez reçue en 2006 et 2007. *[veuillez donner des chiffres et inclure toute activité susceptible de relever de la catégorie "Autres besoins liés au commerce"]*

[La Guinée n'a pas encore reçu de programmes précis dans le cadre de l'Aide au Commerce;]

- Fin de la section 2 -

N'hésitez pas à fournir des renseignements complémentaires sur les flux d'Aide pour le commerce. [.....]

[1] Le profil SNPC résume les engagements et décaissements déclarés par les donateurs au Système de notification des pays créanciers de l'OCDE concernant les catégories d'aide les plus étroitement liées à l'Aide pour le commerce telles que définies par l'Équipe spéciale de l'OMC, plus précisément le soutien aux politiques et réglementations commerciales, au développement du commerce, à l'infrastructure liée au commerce, au renforcement de la capacité de production et à l'ajustement lié au commerce (disponible à partir de 2008 seulement).

3 COMMENT METTEZ-VOUS EN ŒUVRE VOTRE STRATÉGIE D'INTÉGRATION COMMERCIALE?

Appropriation

Q3.1 Qui est responsable de la supervision et de la coordination de la mise en œuvre de vos stratégies d'intégration commerciale, y compris les activités financées par l'APD?

- ☐ Un comité national est chargé de la coordination et de la mise en œuvre.
- ☐ Le Ministère du commerce a un rôle de coordination mais la mise en œuvre est supervisée par chaque ministère pertinent séparément.
- ☒ L'organisme chargé de l'aide au plan national est le principal responsable de la coordination mais la mise en œuvre est supervisée par chaque ministère pertinent séparément.
- ☐ Il n'y a pas de ministère chargé de la coordination centrale. Chaque ministère compétent pertinent est séparément responsable de la mise en œuvre.
- ☐ Autres (veuillez préciser): [.....]

Si vous avez établi (ou êtes en train d'établir) un comité national, veuillez en décrire les principales fonctions, sa composition (par exemple ministères, secteur privé), la fréquence de ses réunions et l'autorité dont il relève. *[veuillez préciser et donner des exemples]*

[Le Comité National d'Appui à la Politique Commerciale de la République de Guinée (CNAPCRG), est un organe à caractère consultatif. Il sert de cadre de réflexion, d'échange d'idées et de conseil sur les questions liées au commerce. Il se réunit au moins une fois par mois et est composé de représentants du Ministère du Commerce, de l'Industrie et des PME, du Ministère de l'Economie et des Finances, du Ministère de l'Agriculture et de l'Elevage et autres Ministères et Institutions privées et patronales
Le CNAPCRG est chargé principalement de:

- Assister le Ministère du Commerce, de l'Industrie et des PME, dans la formulation et la mise en œuvre de la politique commerciale de la République de Guinée,
- Servir de cadre de concertation entre les différents acteurs concernés pour toutes les questions relatives à la politique commerciale,
- Aider à assurer la cohérence des politiques et de la synergie d'actions pour la définition des enjeux du commerce intérieur et du commerce international de la République de Guinée,
- Contribuer à la fourniture des données et des conseils techniques pour la formulation des stratégies de négociations,
- Appuyer les efforts du Département dans la recherche d'assistance et d'aide nécessaires aux opérateurs économiques dans l'utilisation des différentes préférences commerciales et économiques offertes à la République de Guinée,
- Apporter son appui aux Départements techniques dans l'élaboration des stratégies visant à

intégrer la Guinée dans l'économie mondiale à travers le renforcement de sa capacité d'offre,

- Assurer la fonction de structure de veille stratégique du gouvernement dans la gestion optimale des crises conjoncturelles et structurelles en matière de commerce,
- Surveiller la mise en œuvre de la politique commerciale nationale pour s'assurer de son efficacité, de son impact et de faire le cas échéant, des recommandations pour les révisions requises.

.....]

Q3.2 Entretenez-vous un dialogue avec le secteur privé et les autres parties prenantes nationales clés concernant la formulation et la mise en œuvre de votre stratégie d'intégration commerciale?

☐ Presque toujours ☒ Régulièrement ☐ Rarement ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans l'affirmative, veuillez décrire les principales parties prenantes avec lesquelles vous dialoguez, les thèmes abordés et la fréquence de ces contacts. *[veuillez préciser et donner des exemples]*

[Chambre de Commerce, Conseil Patronat, Organisations société civile, ONG, syndicats, etc .....
Thème: Négociations commerciales, Facilitation des Echanges, Réseau d'informations commerciales, CIR, Normes et qualités, produits sensibles,etc.]

Pour les pays les moins avancés qui participent au Cadre intégré renforcé (CIR):

Q3.3 Votre point de coordination et votre comité pour le CIR sont-ils responsables de la supervision et de la coordination de tout le programme d'intégration commerciale?

☒ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans la négative, veuillez décrire les différents arrangements:

[.....]

Travailler avec des partenaires extérieurs: harmonisation et alignement

Q3.4 Dans vos programmes d'Aide pour le commerce, avec quelle fréquence y a-t-il coordination et alignement des donateurs en ce qui concerne:

	Régulièrement	Parfois	Rarement ou jamais	Ne sait pas
Les évaluations conjointes des besoins	☐	☐	☐	☐
Le cofinancement	☐	☐	☐	☐
Les approches sectorielles	☐	☐	☐	☐
La mise en œuvre conjointe	☐	☐	☐	☐
Le suivi et l'évaluation conjoints	☐	☐	☐	☐
Autres (veuillez préciser): [.....]	☐	☐	☐	☐

Suivi et évaluation

Q3.5 Assurez-vous le suivi ou l'évaluation de vos programmes liés au commerce bénéficiant d'un soutien des donateurs?

☐ Presque toujours ☐ Régulièrement ☒ Rarement ou jamais ☐ Ne sait pas

Si vous assurez le suivi et l'évaluation de vos programmes liés au commerce bénéficiant d'un soutien des donateurs, utilisez-vous:

	Régulièrement	Parfois	Rarement ou jamais	Ne sait pas
Les résultats des donateurs en matière de suivi et d'évaluation	☐	☒	☐	☐
Des arrangements conjoints en matière de suivi et d'évaluation	☐	☐	☐	☐
Vos propres arrangements en matière de suivi et d'évaluation	☐	☐	☐	☐
Vos propres arrangements en matière de suivi, mais des arrangements conjoints avec les donateurs en matière d'évaluation	☐	☐	☐	☐

Si vous utilisez presque toujours ou fréquemment vos propres arrangements en matière de suivi et/ou d'évaluation, pourriez-vous fournir des exemples de la méthode mise en œuvre et des résultats obtenus?
[veuillez préciser et donner des exemples]

[.....]

Responsabilité mutuelle

Q3.6 Avez-vous établi des mécanismes/procédures pour discuter avec les donateurs pertinents du résultat et de l'incidence de vos programmes liés au commerce?

☐ Oui ☒ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans l'affirmative, pourriez-vous les décrire et donner des exemples?

[La Guinée n'a pas encore reçu de programme concret d'Aide au commerce MIS 0 PART LES PROJETS du Cadre intégré .....]

Priorités en matière d'amélioration

Q3.7 Quelles sont les priorités de votre gouvernement pour améliorer la mise en œuvre et l'efficacité de l'Aide pour le commerce qu'il reçoit? Veuillez indiquer les trois principales par ordre d'importance.

Participation plus grande à la conception des interventions en matière d'Aide pour le commerce:	☒
Plus d'accent mis par les donateurs sur le développement des capacités:	☒
Financement plus prévisible de l'Aide pour le commerce:	☒
Recours accru au soutien budgétaire (ou aux approches sectorielles pour l'intégration commerciale)	☐
Fréquence accru de mise en œuvre conjointe des donateurs	☐
Prescriptions plus harmonisées en matière d'établissement des rapports	☐
Efforts plus fréquents de mise en œuvre conjointe des donateurs-partenaires	☐
Utilisation plus systématique du suivi et de l'évaluation conjoints donateurs-partenaires	☐
Autres (veuillez préciser): [A part les projets du Cadre intégré, la Guinée n'a pas reçu d'autres programmes d'Aide au commerce.....]	☐

Veuillez décrire en détail les améliorations nécessaires dans vos domaines prioritaires principaux.
[A part les projets du Cadre intégré, la Guinée n'a pas reçu d'autres programmes d'Aide au commerce.....]

Partage des connaissances

Q3.8 **Veuillez indiquer et ranger dans l'ordre d'importance trois domaines d'intervention (voir la liste d'exemples donnée dans la question n° 1.2) dans lesquels l'Aide pour le commerce a été la plus efficace pour renforcer les capacités commerciales dans votre pays.** (*veuillez expliquer votre choix*)

Domaine 1 [A part les projets du Cadre intégré, la Guinée n'a pas reçu d'autres programmes d'Aide au commerce.....]

Domaine 2 [.....]

Domaine 3 [.....]

Q3.9 **Y a-t-il parmi vos processus, programmes ou projets en matière d'Aide pour le commerce des exemples particuliers qui ont donné de bons résultats et qui pourraient à votre avis contribuer à la mise au point de bonnes pratiques?** *[dans l'affirmative, veuillez les décrire et joindre toute documentation pertinente]*

[.....]

- Fin de la section 3 -

N'hésitez pas à fournir des renseignements complémentaires sur la mise en œuvre de vos programmes et projets liés au commerce bénéficiant d'un soutien des donateurs, c'est-à-dire l'Aide pour le commerce. [A part les projets du Cadre intégré, la Guinée n'a pas reçu d'autres programmes d'Aide au commerce.....]

4 RÉSOUDRE LES PROBLÈMES DE CAPACITÉ COMMERCIALE AU NIVEAU RÉGIONAL

Q4.1 **Vos stratégies d'intégration commerciale abordent-elles spécifiquement des problèmes régionaux de capacité commerciale?**

☒ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans l'affirmative, veuillez les décrire:

[Problèmes liés aux tranports, communications, informations commerciales, à la facilitation des échanges en général, aux tafifs douaniers, aux normes, etc .....]

Q4.2 **Participez-vous à des dialogues, programmes ou activités régionaux visant à promouvoir l'intégration régionale?**

☒ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans l'affirmative, pouvez-vous nous préciser le nombre de ceux auxquels vous participez et décrire les plus importants pour vous? *[veuillez préciser]*

[Schéma de libéralisation de la CEDEAO, TEC, règles d'origine, négociations APE.....]

Q4.3 **Savez-vous si ces dialogues, programmes et/ou institutions régionaux reçoivent de l' Aide pour le commerce?**

☒ Oui ☐ Non ☐ Je ne sais pas/s.o.

Dans l'affirmative, participez-vous activement aux dialogues, programmes et/ou institutions régionaux?

☐ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Q4.4 **Participez-vous à des programmes d'Aide pour le commerce mis en œuvre au niveau régional ou en tirez-vous avantage?**

☒ Oui ☐ Non ☐ Ne sait pas/s.o.

Dans l'affirmative, veuillez décrire les principaux avantages. *[veuillez préciser et quantifier chaque fois que possible]*

[Partage d'informations, programmes régionaux, harmoniosation de politiques, etc .....]

- Fin de la section 4 -

N'hésitez pas à fournir des renseignements complémentaires concernant la dimension régionale de vos stratégies commerciales: [.....]

--Merci--