

## 1. PAÍS

GUATEMALA

## 2. INFORMACIÓN PERSONAL

Nombre: - Alexander Salvador Cutz Calderón

Función: - Director de Administración del Comercio Exterior

Ministerio: - de Economía

Correo electrónico: - acutz@mineco.gob.gt

Número de teléfono - 2412-0322

## 3. ¿Ha habido cambios desde 2010 en las prioridades de su país en materia de Ayuda para el Comercio?

NO

## 4. En caso afirmativo, sírvase indicar cuáles son las NUEVAS prioridades de su país en materia de Ayuda para el Comercio en cada sector. A continuación se enumeran las esferas prioritarias más comunes agrupadas con arreglo a grandes categorías de la Ayuda para el Comercio. Sírvase indicar, por orden de importancia, cuáles son las 3 NUEVAS esferas prioritarias principales de entre las 12 esferas enumeradas.

No Response

## 5. Si las prioridades de su país en materia de Ayuda para el Comercio han cambiado desde 2010, sírvase indicar los 3 principales factores que dieron lugar a los cambios.

No Response

## 6. Si las prioridades de su país en materia de Ayuda para el Comercio han cambiado desde 2010 ¿se han hecho los cambios correspondientes en la estrategia nacional para el desarrollo de su país?

No Response

## 7. Si las prioridades de su país en materia de Ayuda para el Comercio han cambiado desde 2010, ¿se han hecho los cambios correspondientes en el diálogo de su país con los donantes?

No Response

## 8. ¿Se identifican en la estrategia nacional de desarrollo de su país determinados sectores como fuentes de crecimiento?

SI

## 9. En caso afirmativo, sírvase indicar los SECTORES (y subsectores, según corresponda) de que se trata.

AGRICULTURA Y GANADERÍA, PESCA Y SIVICULTURA

Productos agropecuarios

Productos alimenticios

Pescado y productos de la pesca

Productos forestales

MANUFACTURAS

Textiles

Prendas de vestir

SERVICIOS
Transporte
Turismo
Construcción

**10. ¿Cuenta su país con estrategias nacionales para esos sectores o subsectores?**

SI

**11. En caso afirmativo, ¿en qué medida se han integrado los objetivos comerciales en las estrategias sectoriales?**

	PLENAMENTE INTEGRADOS	PARCIALMENTE INTEGRADOS	NO ESTÁN INTEGRADOS	NO ESTÁ SEGURO
Agricultura y ganadería, pesca y silvicultura		X		
Combustibles y productos de la minería				
Manufacturas	X			
Servicios		X		
Propiedad intelectual				
Otros sectores		X		
<i>Comentarios adicionales:</i>				

**12. ¿Cuán importante es la función que cumplen las importaciones en las estrategias sectoriales de desarrollo?**

	Las importaciones de insumos productivos son un factor del crecimiento futuro	No se tienen en cuenta las importaciones en la estrategia sectorial	Las importaciones constituyen un obstáculo para el futuro crecimiento sectorial	No está seguro
Agricultura y ganadería, pesca y silvicultura			X	
Combustibles y productos de la minería				
Manufacturas	X			
Servicios		X		
Propiedad intelectual				
Otros sectores				
<i>Comentarios adicionales:</i>				

**13. ¿Tiene su país una estrategia nacional de fomento del comercio o las exportaciones?**

SI

**14. En caso afirmativo, ¿en qué medida concuerda la estrategia nacional para el comercio o las exportaciones con las estrategias sectoriales?**

	CONCUERDA BIEN	CONCUERDA PARCIALMENTE	NO CONCUERDA	NO ESTÁ SEGURO
Agricultura y ganadería, pesca y silvicultura	X			
Combustibles y productos de la minería				
Manufacturas	X			
Servicios		X		

Propiedad intelectual

Otros sectores

Comentarios adicionales:

**15. En caso negativo, sírvase explicar por qué no hay ninguna estrategia para el comercio o las exportaciones.**

**No Response**

**16. ¿Participó el sector privado en la elaboración de las estrategias nacionales de su país?**

	SI	NO	NO ESTÁ SEGURO
Estrategia nacional de desarrollo	X		
Estrategias sectoriales	X		
Estrategia nacional de fomento del comercio o las exportaciones	X		
A través de un órgano o proceso de consulta pública-privada	X		

Comentarios adicionales:

**17. ¿En qué etapa de elaboración se encuentran las mercancías que exporta su país?**

	Materias primas	Productos intermedios básicos	Productos intermedios más avanzados	Productos terminados
Productos agropecuarios	X	X		
Productos alimenticios	X			X
Pescado y productos de la pesca			X	
Productos forestales	X			X
Combustibles	X			
Menas y otros minerales	X			
Hierro y acero	X			X
Productos químicos				X
Equipo de oficina y telecomunicaciones				
Productos de la industria automotriz				
Textiles		X	X	X
Prendas de vestir		X	X	X

Comentarios adicionales:

**18. ¿Qué tipo de servicios exporta su país?**

	Servicios	No se dispone de datos sobre servicios	No está seguro
Servicios de transporte			
Servicios de turismo	X		
Servicios de comunicaciones	X		
Servicios de construcción	X		
Servicios de seguros			
Servicios financieros	X		
Servicios de informática y de información	X		
Negocios y servicios profesionales			

Comentarios adicionales:

**19. ¿Cuáles son, a su entender, los principales obstáculos que se interponen a una mayor participación de las empresas de su país en las cadeanas de valor? Sírvase clasificar, por orden de importancia, los 3 obstáculos principales para cada categoría de entre los consignados en la siguiente lista.**

Ausencia de ventaja comparativa	
Costos de entrada en el mercado	
Infraestructura nacional inadecuada	
Procedimientos engorrosos en frontera en los mercados de exportación	X
Requisitos de documentación engorrosos	
Acceso limitado a la financiación del comercio	X
Falta de capacidad para atraer inversiones extranjeras directas	
Una fuerza de trabajo sin las competencias necesarias	
Estructura de las cadenas de valor	X
Restricciones al comercio	
Conformidad con normas	
Otros obstáculos	
<i>Comentarios adicionales:</i>	

**20. ¿Cuáles son las prioridades del gobierno de su país en cuanto a expandir las exportaciones de bienes y servicios? Sírvase clasificar, por orden de importancia, los objetivos que figuran a continuación.**

	1	2	3	4	5	6
Añadir valor a las exportaciones		X				
Desarrollar nuevos mercados de exportación						X
Desarrollar nuevos productos de exportación			X			
Resolver problemas en materia de competitividad de las exportaciones		X				
Promover un entorno favorable para las empresas					X	
Promover determinados objetivos o acuerdos en materia de política comercial (por ejemplo acuerdos de libre comercio)						X
<i>Comentarios adicionales:</i>						

**21. ¿Qué medidas de política aplica su país para lograr esos objetivos?**

	MUY IMPORTANTE	IMPORTANTE	SIN IMPORTANCIA	NO ESTÁ SEGURO
Política industrial		X		
Subvenciones a empresas e industrias				
Incentivos fiscales		X		
Requisitos en materia de contenido nacional		X		
Restricciones a la exportación				
Creación de infraestructura	X			
Asociaciones entre el sector público y el sector privado	X			
Mejoramiento de las condiciones para la inversión	X			
Política de importación		X		
Reforma de la reglamentación		X		
Desarrollo del sector de los servicios		X		
Otras medidas				
<i>Comentarios adicionales:</i>				

**22. ¿Tiene su país zonas de elaboración para la exportación?**

SI

**23. En caso afirmativo, ¿qué porcentaje de las exportaciones de su país por valor calcula usted que se originaron en las zonas de elaboración para la exportación de su país en el último año del cual dispone de estadísticas?**

10 - 20%

24. ¿Se consideran las cadenas de valor en las estrategias nacionales de su país (estrategia nacional de desarrollo, estrategias sectoriales o estrategia comercial nacional)?

SI

25. En caso afirmativo, ¿en qué medida se tienen en cuenta en las estrategias nacionales de su país los objetivos de crecimiento del comercio desde la perspectiva de la participación en cadenas de valor?

	PLENAMENTE	PARCIALMENTE	NO SE TIENEN EN CUENTA	NO ESTÁ SEGURO
Estrategia nacional de desarrollo		X		
Estrategias sectoriales		X		
Estrategia nacional de fomento del comercio o de las exportaciones	X			

Comments:

26. ¿En qué medida se abordan en el diálogo que mantiene su país con los asociados en el DESARROLLO los problemas con que tropiezan las empresas de su país para ingresar en las cadenas de valor?

SE ABORDAN PLENAMENTE (es decir, todos los sectores prioritarios y todas las limitaciones)

27. ¿En qué medida se abordan en el diálogo que mantiene su país con los asociados SUR-SUR los problemas con que tropiezan las empresas de su país para ingresar en las cadenas de valor?

SE ABORDAN PARCIALMENTE (es decir, algunos sectores prioritarios y algunas limitaciones)

28. ¿Qué clase de apoyo con arreglo a la Ayuda para el Comercio es, a su entender, el más eficaz para ayudar a las empresas de su país a ingresar o avanzar en las cadenas de valor?

	MUY EFICAZ	EFICAZ	INEFICAZ	MUY INEFICAZ
Apoyo al desarrollo de infraestructura	X			
Apoyo a la promoción de las inversiones	X			
Promoción del comercio y desarrollo y análisis de mercados	X			
Fomento de las actividades empresariales	X			
Apoyo para mejorar el entorno empresarial	X			
Apoyo a las zonas de elaboración para la exportación	X			
Apoyo para la formación de la fuerza de trabajo	X			
Apoyo sectorial directo	X			
Apoyo a servicios financieros	X			
Otras clases de apoyo				

Comentarios adicionales:

29. ¿Cuál es la fuente de financiación más importante a que pueden recurrir las empresas de su país para conectarse a los mercados regionales, Sur-Sur y mundiales?

	MUY IMPORTANTE	IMPORTANTE	SIN IMPORTANCIA	NO ESTÁ SEGURO
Asistencia oficial para el desarrollo		X		
Financiación en condiciones no concesionarias		X		
Inversiones extranjeras directas		X		
Inversión privada interna	X			
Inversión pública interna		X		
Remesas de emigrantes		X		

Comentarios adicionales:

**30. ¿Cuál considera que será la fuente más importante de financiación en el curso de los próximos 5 años para conectar las empresas de su país a los mercados regionales, Sur-Sur y mundiales?**

	MUY IMPORTANTE	IMPORTANTE	SIN IMPORTANCIA	NO ESTÁ SEGURO
Asistencia oficial para el desarrollo		X		
Financiación en condiciones no concesionarias		X		
Inversiones extranjeras directas	X			
Inversión privada interna	X			
Inversión pública interna		X		
Remesas de emigrantes		X		
<i>Comentarios adicionales:</i>				

**31. Por último, ¿qué consecuencias considera que tiene para la economía de su país conectar el comercio (en particular mediante cadenas de valor)?**

	MUY IMPORTANTE	IMPORTANTE	SIN IMPORTANCIA	NO ESTÁ SEGURO
Aumento de las exportaciones	X			
Aumento de las exportaciones e importaciones	X			
Diversificación de las exportaciones	X			
Aumento del crecimiento económico	X			
Generación de empleo	X			
Reducción de la pobreza	X			
Aumento de la sostenibilidad del medio ambiente	X			
Potenciación económica de la mujer	X			
<i>Otras consecuencias</i>				
<i>Comentarios adicionales:</i> Para Guatemala las cadenas de valor representan un pilar de suma importancia en el desarrollo económico del país.				